

こんにちは、●●です。

<近況の告知>

例：

私は今最近話題の Clubhouse を
聞く専でハマってしまいまして、
夜な夜な有名人の方のトークを
聞いてモチベーションが上がっております・・・！

など。

<導入>

さて、私実は最近新しいメニューを
考えておりまして、
(考えていなくても、考えている、でオッケーです)
もうその自信を持ったコンテンツが
出来上がりそうなんです・・・！

<対象者の明示>

- ① どんな人
- ② 何に悩んでいるのか
- ③ 解決方法
- ④ 他との違い
(① と②は一緒になっちゃっても大丈夫です)
- ⑤ オファー

この4つを明確にしてから
最終的なオファー（提案）をかけます。

例：

今回私が考えている手法は、
長年にわたって私のごく自然に
やって来た方法なのですが、
どうやらその方法を多くの人は
知らない・・・ということに
気づきました。

今回新しく作ったコンテンツは、
主に個人起業家として活躍している
みなさんに向けてのものになりますが、

- ・集客が大変と思っている
- ・毎月の集客に追われている
- ・集客しないと売上げが上がらないと思っている

と思って売上げを上げ続けるのに
息切れしている起業家さんに
とってもオススメなものになります。

で、結論を言うと、
『集客をしなくても』売上げは
上がるし、上がり続ける
ということが出来るんです。
しかも、たった3つのステップに
沿っていただけで！

その3つのステップとは

① 実績作り

② リピート率

③ 新規集客

この順番でやっていくことです。

他の起業塾やコンサルでは
最新の SNS を使った集客方法を
教えるものが多いですが、

それはどれもこれも

『新規集客』に特化しているもので、
実は新規集客とは、ものすごい
エネルギーが必要なものであり、
膨大な時間と労力を要します。

(お金があれば、広告をかければいいのですが)

でもそれだけ膨大なエネルギーと
時間、労力をかけたところで
言っても『新規』ですから、
契約するには時間もかかるし
信用も得なければいけません。

その点、この売れる方程式
3つのステップでは
新規集客をしなくても
売り上げを上げる方法を
お伝えすることができますし、
仮に新規集客をどうしても
しなければいけない状況だとしたら、
新規客を既存客のように扱うことで

契約率を上げていける方法も、
編み出しています。

これは私だけがやって見て
成果の出ていることではなく、
すでに過去の受講生にも
この方法を伝授して行い、
月商 100 万円達成者が
続出している方法になります。

それを今回、1つ1つステップ化し、
誰でもできるようにさらにそれを
テンプレートに落とし込み、
それをしっかりと使えるようになる
ことをお伝えしていくつもりで
コンテンツをリニューアルしました。

今回このコンテンツを
リニューアルして世の中に出すのは
初めてなので、何人かの方に
格安で、モニターになっていただけないかと
考えている次第です。

新規集客をしなくても
売りが上がり、そしてさらに
売りが上がり続ける方法を
知りたい方いますか？

このメルマガ（LINE）限定で
5名ほど募集をしようと思いますが、
ご興味のある方はいますか？

★LINE だとここで

『興味のある人はスタンプを返してくださいね！』

と言ってリアクションを取るのがオススメ。